



RNCP 38676 - date d'échéance de l'enregistrement : 03.03.2026
Ministère du Travail du Plein Emploi et de l'Insertion

Programme de la formation

Le **Titre Professionnel Manager d'Unité Marchande** se prépare en **13 mois** et comprend **3 modules** d'enseignements professionnels liés aux objectifs de la formation.

Objectifs pédagogiques

- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal,
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande,
- Manager l'équipe de l'unité marchande.

Alternance

- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation

Modalités et délai d'accès

Modalités

- Réunion d'information collective
- Test de positionnement
- Entretien individuel et/ou collectif
- Immersion en entreprise
- Dossier d'inscription

Délai d'accès

Contactez-nous au 09.81.46.45.86 pour connaître nos dates d'entrée en formation.

TDP

TITRE PROFESSIONNEL Manager d'Unité Marchande Niveau 5

PRÉSENTIEL - DISTANCIEL

Durée

13 mois - 456 heures de cours

Rythme de l'alternance

1 jour de cours par semaine, le reste du temps en entreprise.

Pré-requis

Diplôme de niveau IV ou Titre Professionnel équivalent dans le secteur de la vente.

Financement

- Formation financée et rémunérée.
- Formation éligible au CPF.

Modalités d'évaluation

- Évaluation en cours de formation
- Préparation d'un dossier professionnel
- Épreuve orale devant un jury

Vous souhaitez intégrer cette formation ? Envoyez votre CV à
recrutement@formavenir-et-recrutement.com



Programme de la formation

Module 1 - Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande,
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande,
- Réaliser le merchandising de l'unité marchande,
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal.

Module 2 - Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande

- Établir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande,
- Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande.

Module 3 - Manager l'équipe de l'unité marchande

- Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande,
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande,
- Accompagner la performance individuelle,
- Animer l'équipe de l'unité marchande,
- Conduire et animer un projet de l'unité marchande.

Modalités pédagogiques

- Face à face pédagogique
- Pratiques professionnelles
- Intervention de professionnels
- Mise à disposition d'outils informatiques

RÉSULTATS

91%

de réussite à l'examen en 2025



Formavenir et Recrutement s'engage à favoriser l'inclusion des personnes en situation de handicap dans nos programmes de formation en alternance.

Perspectives et débouchés

Type d'emplois accessibles :

- Manager de rayon
- Manager d'espace commercial
- Manager de surface de vente
- Manager d'univers commercial
- Responsable de boutique
- Responsable de point de vente

Poursuite d'études

Ce Titre Professionnel a pour objectif l'insertion professionnelle mais une poursuite d'études est envisageable.

Exemples de formations :

- Responsable de Distribution Omnicanale
- Titre Professionnel Responsable d'Établissement Marchand
- Chargé d'Affaires Commerciales

Ou tout autre licence ou Bachelor de niveau Bac +3

Accessibilité PSH

Pour les personnes en situation de handicap :

- Un accompagnement spécifique peut être engagé pour faciliter leurs parcours.

Pour les informations détaillées concernant les conditions d'accueil et d'accès des publics en situation de handicap, merci de contacter notre référente TH :

Marie-Line Kubka - 0662294434

marie-linek@formavenir-et-recrutement.com

Une question ?

Contactez-nous



Retrouvez toutes nos formations sur
formavenir-et-recrutement.fr

